

Leitfaden zu „Guten Geschäften!“



5. Marktplatz „Gute Geschäfte Cottbus“ für Unternehmen und Gemeinnützige

Damit der Marktplatz für Sie erfolgreich wird:

... in nur 7 Schritten zu „Guten Geschäften!“

1. Sie bekommen an der Anmeldung eine Liste mit allen Teilnehmern und deren Angeboten und Gesuchen. Orientieren Sie sich anhand der Liste, in welcher Form sie unterstützen möchten:
Engagement & Zeit
Sachleistungen & Logistik
Kompetenz & Know-how
2. **Gehen Sie aufeinander zu und sprechen Sie miteinander** über die jeweiligen Nachfragen und Angebote.
Schauen Sie immer, dass ein Geben und Nehmen entsteht!
3. Die Spielregel des Marktplatzes: **Die Frage nach Geld ist tabu!**
Es geht um Engagement: Unterstützung durch Arbeitseinsatz, Beratungen, logistische Lösungen und Sachmittel.
4. **Sichern Sie sich Kontakte!**
Tauschen Sie mit Ihren Gesprächspartnern Visitenkarten und sorgen Sie dafür, dass Sie sich nach dem Marktplatz erreichen können.
Denken Sie daran: Es geht um ein gegenseitiges Geben und Nehmen.
5. Wenn es zu einer Absprache kommt, **halten Sie diese in einer Vereinbarung fest.** Diese finden Sie bei den Maklern. Lassen Sie sich von den Maklern beim Ausfüllen helfen. Geben Sie die ausgefüllte Vereinbarung dann einem Notar.
6. Bei unseren Notaren **werden die Vereinbarungen symbolisch besiegelt.** Beide Partner erhalten je einen Durchschlag der Vereinbarung.
7. **Konkretisieren Sie Ihre Vereinbarung innerhalb von 3 Wochen nach dem Marktplatz.**



Der Marktplatz wird unterstützt von:

